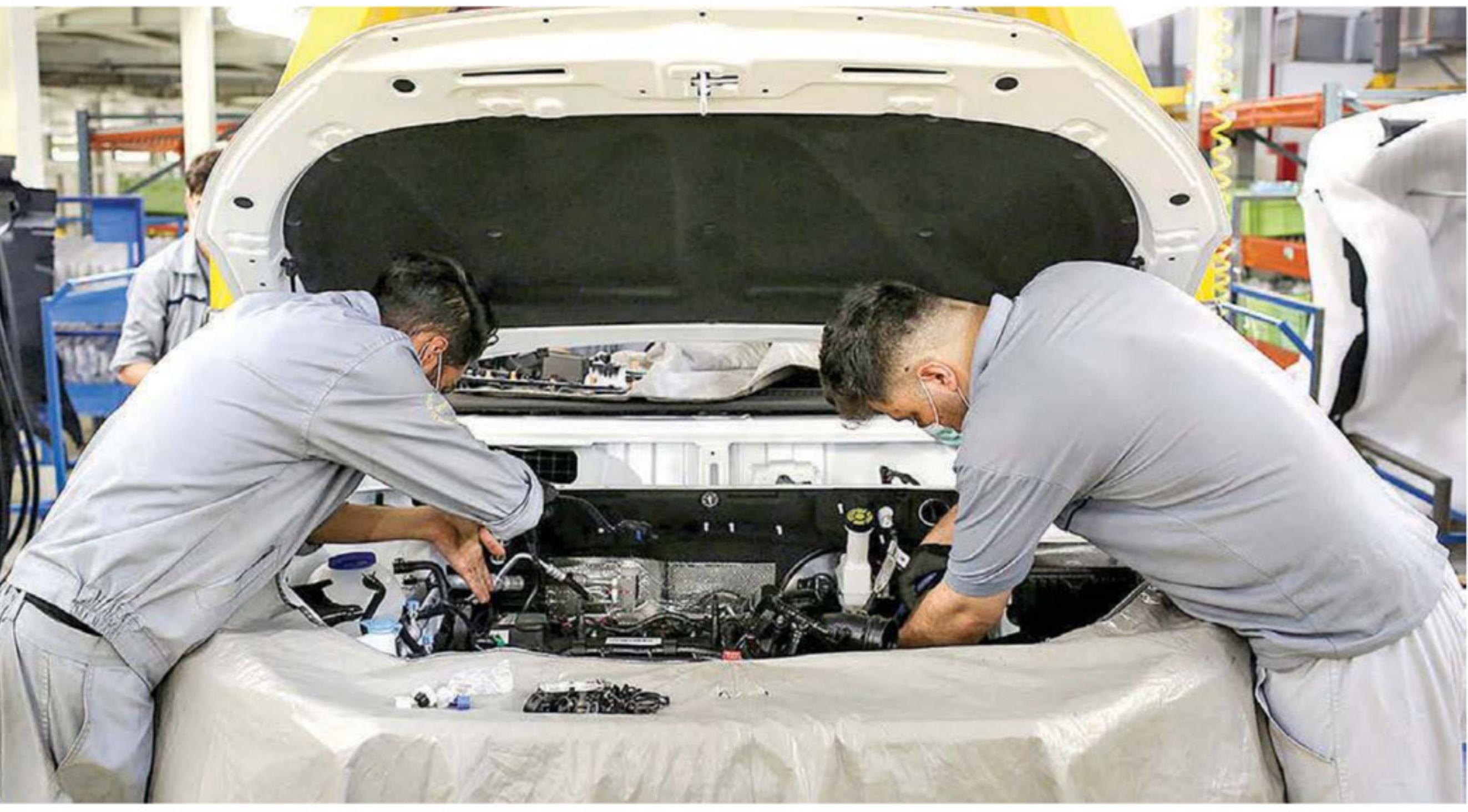


# فرصت‌سوزی خودرو با مونتاژ؟



جزئیات آمار تجاری خودرو

”

روی تولیدات داخلی داشته باشند. اما این یک سیکل معیوب است. از منظر فناوری و توسعه صنعتی نیز، افزایش واردات خودرو کامل و قطعات منفصله با داخلی سازی پایین، به معنای عقب ماندگی در انتقال فناوری و کاهش انگیزه برای سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه است. کما اینکه در سال‌های حضور رونو در ایران سفارش‌های قطعات برای خودروی ال ۹۰ و کمک این خودروساز برای انتقال فناوری تولید این قطعات به داخل کشور موجب شد که قطعه‌سازان حتی بتوانند قطعات مربوط به این خودرو را به مرحله صادرات برسانند. در حالی که بسیاری از کشورهای پیشرفته و حتی نوظهور، با سیاست‌های هوشمندانه، واردات را به ابزاری برای انتقال فناوری و ارتقای توان داخلی تبدیل کرده‌اند، تداوم این روند در ایران می‌تواند صنعت خودرو را بعد از نیم قرن سابقه، به یک مونتاژ کار صرف تبدیل کند و فرصت‌های رشد و توسعه را از بین ببرد.

اما شکست دیگر سیاست‌گذاران امروزی این است که طی سال‌های گذشته سیاست‌گذاران بارها اعلام کرده بودند که مونتاژ کاران باید به سمت داخلی سازی بیشتر حرکت کنند. در چنین شرایطی یک سناریوی تواند این باشد که سیاست‌های مربوط به داخلی سازی تغییر کرده باشد اما این سناریو تا حدی ضعیف به نظر می‌رسد اما سناریوی دیگر این است که خودروسازان خصوصی، داخلی سازی را در جهت منافع خود نمی‌بینند و سعی می‌کنند از ارز تخصیص یافته به آنها میزان بیشتری به خودروهای اختصاص دهند که داخلی سازی کمتری دارند. در واقع با مونتاژ خودروهایی که داخلی سازی کمتری دارند، می‌توانند ارز بیشتری بگیرند و علاوه بر آن از تسهیلات تعریف‌های هم استفاده کنند. تعریفه واردات خودروی کامل بسیار بیشتر از واردات قطعات خودروهای مونتاژی است. به طوری که سال گذشته تعریفه واردات خودرو حدوداً ۴۰ درصد بود اما تعریفه واردات تجهیزات تولید بسیار ناچیز بود. در سال جدید حتی این شکاف افزایش نیست بافته است حدود ۱۵٪ طبق قائمه. بدجه

میزان ارزیابی حوزه خودرو در سال ۱۴۰۳				
نام مولفه	ارزیابی ۱۴۰۳ (میلیون دلار)	ارزیابی ۱۴۰۲ (میلیون دلار)	درصد تغییرات	
کل خودرو و نیرو محركه	۱۱۳۶۸	۱۰۰۸۵	+۱۲	
خودروی سواری بنزینی تا ۱۵۰۰cc	۱۰۵۲۳	۰	+۱۰۰	
قطعات منفصله برای خودروی سواری با داخلی‌سازی ۲۰ تا ۳۰ درصد	۹۱۳	۱۵۹۱	-۴۳	
قطعات منفصله برای خودروی سواری با داخلی‌سازی کمتر از ۲۰ درصد	۴۴۶	۱۳۰	+۲۴۲	
جمع قطعات منفصله برای خودروی سواری با داخلی‌سازی کمتر از ۳۰ درصد	۱۳۵۹	۱۷۲۱	-۲۱	

## سهم پر نگ خودرو و قطعات در رشد صنعتی فروردین ۱۴۰۴

نیمه سنگین، پیامدهای گسترده‌ای برای اقتصاد، حمل و نقل و حتی محیط زیست کشور به دنبال خواهد داشت. در مجموع، رشد تولید در صنعت خودرو و قطعات را می‌توان به عوامل مختلفی نسبت داد؛ از جمله افزایش برنامه‌ریزی تولید خودروسازان بزرگ برای جبران افت عرضه در ماههای پایانی سال گذشته، کاهش نسبی ریسک‌های سیاستی یا تسهیل در تامین قطعات و مواد اولیه. همچنین رشد بیش از ۱۱ درصدی فروش در این بخش می‌تواند نشان‌دهنده حرکت تقاضای بازار درجهت جذب تولیدات جدید باشد. در شرایطی که بنگاه‌های صنعتی با چالش‌هایی همچون نوسان نرخ ارز، محدودیت‌های تجاری و تورم روبه رو هستند، ثبت رشد مثبت در شاخص تولید و فروش برخی رشته‌فعالیت‌های کلیدی مانند خودرو و قطعات، می‌تواند کورسی امیدی برای خروج تدریجی صنعت از رکود مزمن باشد.

کاهش تقاضای نهادهای دولتی و عمومی برای این دسته از خودروها باشد. افت فروش در بخش خودروهای سنگین می‌تواند تبعاتی برای خودروسازان تجاری محور و شرکت‌های تامین کننده قطعات سنگین در پی داشته باشد.

طبق آخرین گزارش رسمی که وزارت صمت چندی پیش در این زمینه منتشر کرد نیز تولید کامیون، کامیونت و کشنده محصولات کانی غیرفلزی «بیشترین نقش را در کاهش شاخص تولید ایفا کرده‌اند. این کاهش می‌تواند ناشی از افت تقاضا در بازار داخلی، افزایش هزینه‌های تولید یا چالش‌های مرتبط با تولید شده بود، این عدد در سال ۱۴۰۳ به ۲۰ هزار و ۴۰ دستگاه تامین مواد اولیه باشد.

کاهش یافته است. از سوی دیگر، تولید اتوبوس، مینیبوس وون نیز با افت ۲۱٪ درصدی همراه بوده که نشان از رکود تنها در یک زیربخش از صنعت خودرو، یعنی خودروهای سنگین است. این کاهش به رغم رشد کلی در تولید و فروش صنعت خودرو، عمیق‌تری در بخش حمل و نقل عمومی دارد. همان‌طور که عنوان شد این افت قابل توجه در تولید خودروهای سنگین یا

دارای رشد، صنایع «خودرو و قطعات»، «کاشی و سرامیک» و «تجهیزات برقی» بیشترین سهم را در افزایش شاخص کل تولید فروردین ماه به خود اختصاص داده‌اند. این مساله نشان می‌دهد که موتور رشد صنعتی کشور در فروردین ۱۴۰۴، بیش از هر چیز تحت تاثیر عملکرد این سه حوزه بوده است.

در سوی مقابل، رشته‌فعالیت‌های «چوب و کاغذ» و «سایر محصولات کانی غیرفلزی» بیشترین نقش را در کاهش شاخص تولید ایفا کرده‌اند. این کاهش می‌تواند ناشی از افت تقاضا در سال ۱۴۰۲، حدود ۳۳ هزار و ۶۰۹ دستگاه از این خودروها باشد.

نکته جالب توجه در این گزارش، ثبت کاهش در شاخص فروش همچنین در میان ۱۵ رشته‌فعالیت صنعتی بورسی، هفت رشته فعالیت افزایش شاخص تولید و هشت رشته کاهش شاخص را تجربه کرده‌اند. همان‌طور که عنوان شد در میان رشته‌فعالیت‌های

بازار فروش خودروهای سواری در چین گرم شد

دنبای اقتصاد: در شرایطی که معاوضه خودرو با یارانه دولتی، تاثیر تعریفه‌های آمریکا بر احساسات مصرف کننده را کاهش داد، فروش خودرو در چین در آوریل، برای سومین ماه متوالی افزایش یافت و نسبت به مدت مشابه سال گذشته، ۱۴,۸ درصد افزایش یافت. به گزارش ایسنا، داده‌های انجمن خودروهای سواری چین (CPCA) نشان داد که فروش خودروهای سواری، ماه میلادی گذشته، در مجموع ۱,۷۸ میلیون دستگاه بود و در چهار ماه اول سال ۲۰۲۵، با ۲۰۲۵,۸ درصد افزایش نسبت به مدت مشابه سال قبل، به ۶,۹۷ میلیون دستگاه رسید.

فروش خودروهای برقی و پلاگین هیبریدی که در مجموع به عنوان خودروهای انرژی نو شناخته می‌شوند، نسبت به سال گذشته، ۳۳,۹ درصد افزایش یافت و ۸,۵ درصد از کل فروش خودرو در ماه گذشته را تشکیل دادند. طبق گزارش رویترز، در حالی که افزایش تعرفه‌های آمریکا بر صادرات کالای چین، تجارت میان دو اقتصاد بزرگ جهان را مختل کرده است، داده‌های رسمی نشان می‌دهد که طرح دولتی که یارانه‌های بیشتری را برای معاوضه خودروهای قدیمی با خودروهای جدید نسبت به خودروهای بنزینی اختصاص می‌دهد، تا ۲۴ آوریل، ۲,۷۱ میلیون خودرو را پوشش داده و اعتماد مصرف کنندگان چینی را بهبود داده است.

با این حال، طبق دفته این اجمن، سیستم‌های رانندگی خودکار برای خریداران داخلی، به عنوان کاتالیزوری برای فروش، نزولی هستند. تمرکز جنگ قیمتی چند ساله در بزرگ‌ترین بازار خودروی جهان، پس از آنکه شرکت «بی‌وای‌دی» در فوریه اعلام کرد سیستم کمک راننده خود را در سراسر خط تولید خود ارائه می‌دهد، به سمت ویرگی‌های رانندگی خودکار نسل بعدی تغییر یافت.

اما پس از تصادف مرگبار یک سدان SUV «شیائومی» در مارس که باعث شد دولت با تبلیغاتی که از واژه «هوشمند» یا «خودران» برای توصیف فناوری خودروها استفاده می‌کنند، برخورد کند، علاقه برای تبلیغ سیستم‌های کمک راننده کمتر شده است.

## قیمت‌گذاری دستوری خودروهای وارداتی خلاف قانون است

دینای اقتصاد: عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس گفت: بی تردید تعریف گذاری خودروهای وارداتی نباید به گونه‌ای باشد که تمام خودروهای وارداتی لوکس محسوب شوند و واردات آنها تنها برای افراد متمول امکان‌پذیر بوده و تبعیض فاحش در کشور ایجاد کند.

سیدسلمان ذاکر در گفت و گو باخانه ملت، در انتقاد به عدم حذف قیمت گذاری دستور خدمت‌های واردات گفت: باد باقانه: بنامه بنجساله

قیمت نداری خودروهای وارداتی ثابت نموده است. بر این پایه باید معمای پیشنهادی هفتم پیشرفت، بودجه‌های سالانه و طرح‌هایی که در مجلس در جهت ساماندهی بازار خودرو ارائه شده است، قانون واردات خودرو برای تأمین رفاه و امنیت مردم و کاهش آمار مصرف سوخت و پیشگیری از آلایندگی تصویب شدو تدوین آیین نامه لازم برای اجرای آن را به وزارت صنعت، معدن و تجارت موكول کردیم که با تعریفهایی که به نفع مردم واردکنندگان باشد، آماده شود.

نماینده مردم ارومیه در مجلس شورای اسلامی تصريح کرد: تعیین قیمت هم نباید به گونه‌ای باشد که برای واردکنندگان مقرن به صرفه نبوده و افرادی که در این عرصه فعالیت می‌کنند، سودی نداشته باشند ضمن اینکه قیمت گذاری‌ها باید به گونه‌ای باشد که بتوانیم هم خودروهای فعال در ناوگان حمل و نقل عمومی را اصلاح کنیم و هم تمام افراد علاقه‌مند به واردات خودرو بتوانند حداقل یک خودرو مناسب با توان مالی که دارند، وارد کنند.

این نماینده مردم در مجلس دوازدهم یادآور شد: بی‌تردید تعریفه گذاری خودروهای وارداتی نباید به گونه‌ای باشد که تمام خودروهای وارداتی لوکس محسوب شوند و واردات آنها تنها برای افراد متمول امکان پذیر بوده و تبعیض فاحش در کشور ایجاد کند.

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس شورای اسلامی تاکید کرد: این نوع تعریفه بندی نه تنها به صلاح مردم نیست بلکه خلاف قانون است و تنها باعث تشدید مشکلات مردم در حوزه خودرو خواهد شد.

رونمایی از وانت الکتریکی در اوچ سادگی

دنبای اقتصاد: اسلیت (Slate)، خودروساز نوپای آمریکایی از وانت الکتریکی رونمایی کرده که قرار است سال آینده به بازار عرضه کند. این کارخانه می‌گوید قیمت پایه این وانت با در نظر گرفتن حداکثر سویسید دولت برای خودروهای الکتریکی کمتر از ۲۰ هزار دلار است. با این قیمت اسلیت ارزان‌ترین وانت الکتریکی است که در بازار آمریکا فروخته می‌شود. به گزارش بی‌بی‌سی فارسی جرمی اسنایدر، مدیر مالی اسلیت در مراسم رونمایی این خودرو در کالیفرنیا گفت که تمرکز خودروسازان بر فناوری‌های جدید باعث شده در سال‌های گذشته قیمت خودرو بسیار گران شود. به گفته آقای اسنایدر بررسی اسلیت از درآمد مردم آمریکا نشان داده که آنها باید ماهانه حدود ۴۰۰ دلار یا کمتر برای خرید خودرو صرف کنند، اما هزینه‌ای که اکنون می‌پردازند به طور متوسط ۷۴۲ دلار در ماه است.

تیشا جانسون، مدیر طراحی اسلیت می‌گوید هدفش طراحی خودروی دوستداشتنی بود که مردم در نگاه اول عاشقش شوند؛ خودرویی که به گفته او ساده و محکم باشد. سادگی مهم‌ترین اصل در طراحی اسلیت است و کارخانه می‌گوید بر عکس برخی خودرو‌سازان که دائم به اضافه کردن امکانات فکر می‌کنند، آنها طراحی خودرو را با حذف امکانات غیرضروری آغاز کردند. بدنه این وانت با پلاستیک فشرده بدون رنگ ساخته شده است. طراحان اسلیت می‌گویند این پلاستیک در برابر خط افتادن مقاوم است. اسلیت می‌گوید هزینه تولید با حذف رنگ بسیار کم شده و محیط زیست هم کمتر آلوده می‌شود. خریدار اگر بخواهد می‌تواند خودرو را با ورق‌های پلاستیکی به رنگ دلخواه بپوشاند. اسلیت این ورق‌های خودرو را برای خریدار می‌فرستد و می‌گوید خودرو طوری ساخته شده که می‌شود دد، چند ساعت اب، کار، انجام داد.

در اتاق وانت هم خبری از فناوری های پیچیده نیست. خودرو تنها یک نمایشگر کوچک جلوی فرمان دارد. راننده باید برای استفاده از نقشه یا شنیدن موسیقی از تلفن همراه یا تبلت خود استفاده کند. شیشه ها هم با دستگیره بالا و پایین می رود. اسلیت می گوید حذف امکانات دیجیتال و استفاده از فناوری ساده هم هزینه تولید را کاهش داده و هم احتمال خراب شدن خودرو را تا حد زیادی پایین می آورد. خریداران می توانند بیش از صدقطه جانبی برای خودرو سفارش دهند؛ از طرح های مختلف برای چراغ و جلوپنجره گرفته تا یک کیت که این وانت را به شاسی بلند پنچ نفره تبدیل می کند. ارزان ترین مدل اسلیت با هر بار شارژ می تواند ۱۵۰ مایل (۲۴۰ کیلومتر) حرکت کند. از این خودرو یک مدل با باتری بزرگ تر هم ساخته می شود که با هر بار شارژ ۲۴۰ مایل (۳۸۶ کیلومتر) حرکت می کند. موتور این وانت ۲۰ اسب بخار نیرو تولید می کند که به چرخ های عقب منتقل می شود. شتاب صفر تا ۶۰ مایل (۹۶ کیلومتر) در ساعت خودرو حدود هشت ثانیه و حداقل سرعتش ۱۴۵ کیلومتر در ساعت اعلام شده است. اسلیت برخلاف خودرو سازان سنتی نمایندگی فروش ندارد. خریداران خودرو را مستقیم از وب سایت کارخانه سفارش می دهند و آن را در خانه یا از مراکزی در نزدیکی محل زندگی خود تحویل می گیرند.

جف بزوسر، مدیر آمازون یکی از سرمایه گذاران اصلی اسلیت است. مدیران اسلیت می گویند در حال حاضر رابطه مستقیمی بین این شرکت و آمازون وجود ندارد، اما ممکن است در آینده این خودرو از طریق فروشگاه آنلاین آمازون فروخته شود.